

業績を伸ばす営業マンになるための秘訣を学ぶ

「営業力・販売力」強化セミナー

固定客を減らさず、売上の確保の対策と営業力の強化が必要とされる中、今までの営業手法にこだわらず、環境の変化に対応し、顧客への効果的なプレゼンテーションや交渉術を身につけた営業マンの育成が重要です。

今回は、取引先との良好な関係を維持しながら、お客様のニーズを満たすための提案・交渉力を身につけるとともに、成績優秀なセールスマンになれる営業のコツ、メンタルとスキルを身に付ける手法を学ぶとともに、取引先の交渉についての実践を通して、営業マンに必要な不可欠な能力を身につけ、個々の営業力・販売力を高めるためのセミナーを開催いたします。

日 時 平成26年**11**月**25**日(火) 13:30~17:00

会 場 福井商工会議所ビル 会議室A

講 師 株式会社エイチ・エーエル 営業トレーナー **牛木 章太 氏**

講師プロフィール

東京都出身。某有名バイク買取専門店にて整備士として勤務。バイクの買取営業、広告の飛び込み営業などで、トップの成績をとる。平成20年5月にソーシャルアライアンスのフランチャイズオーナーとなり、現在はセールスやコミュニケーションのセミナーを全国各地で開催し、クライアントの現場での成果に徹底的にこだわったコンサルティングで多くの方々から絶大な信頼を得ている。ソーシャル・アライアンス(株)認定トレーナー。

カリキュラム

- (1) 時代とマーケットの変化を把握しよう**
 - ・営業スタイルの変化と営業マンの役割
 - ・3つのマーケットと3つの時代の変化
- (2) 成功するプレゼンテーションの5ステップ**
 - ・見込み客の心を開くアプローチ
 - ・『ニーズを引き出す』はもう古い！
 - ・相手を本気にさせるクロージング
- (3) 誰でもトップセールスマンになれる！**
 - ・センスや才能より『ツボ』と『コツ』
 - ・『わかる』を『できる』にシフトするトレーニングとは？
- (4) ケーススタディ**
 - ・営業現場におけるシミュレーション



※事業利用サービス券が
使えます。

受講料 会員 5,000円 / 非会員 8,000円

定 員 **30**名

お問い合わせ・お申し込み

福井商工会議所 経営支援・人材育成課(福井県小規模事業経営支援事業) TEL:0776-33-8283 E-mail:keiei@fccj.or.jp

「営業力・販売力」強化セミナー(11/25)受講申込書

お申し込み

FAX 0776-50-6789

事業所名			
住 所	〒 —		
T E L ()	—	F A X ()	—
受講者名①			受講者名②

※ご記入いただいた内容は、福井商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用させていただくことがあります。