

～「できる」営業マンへの第一歩を踏み出そう！～

# 新任営業マン向け「営業スキル」向上セミナー

顧客から高い信頼を獲得し自社の商品・サービスを販売していくためには、個々の社員が営業スキルを磨いていくことが必要です。本セミナーでは、4月から新たに営業職に就いた方や新入社員を対象に、営業に向かう心構えやタイプに合わせた営業手法をペアワークを通じて学びます。

**日時** 平成29年 4月27日(木) 10:00～17:00

**会場** 福井商工会議所ビル 会議室AB

**内容** ジャイロ総合コンサルティング(株)  
セミナー事業部長 中小企業診断士 渋谷 雄大氏

大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスマンとなる。その後サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、百貨店などへの出店戦略をはじめ、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成。現在は営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進など幅広い分野でコンサルティングを行い、公演数は年間150回を超えるほか、雑誌「商業界」での寄稿も行なう。

- 内容**
- ・営業の考え方～「守破離」型を知り、応用する方法～
  - ・自己紹介&他己紹介
  - ・営業の基本6ステップ お辞儀と雰囲気作りトレーニング
  - ・顧客タイプに合わせた営業手法の違いを学ぶ
  - ・顧客心理の基本を知る 相手のしぐさで特性を把握する
  - ・相手の心をごっちり掴む上手な営業キーワード
  - ・顧客の不安を解消するための具体策
  - ・伝え方（プレゼンテーション能力）の基本
  - ・厳しい状況を乗り越える交渉術演習（ロールプレイング）

**対象** 他部署から新たに営業職に配属される方 新入社員で営業職に就かれる方

**定員** 50名

**受講料** 会員事業所 5,000円 非会員事業所 10,000円（昼食代込）



新任営業マン向け「営業スキル」向上セミナー(4/27)受講申込書

お申し込み

FAX

0776-50-6789

事業所名	_____	_____	TEL ( ) _____	_____
	_____	_____	FAX ( ) _____	_____
所在地	〒 _____	_____		
担当者名	部署 _____	氏名 _____	_____	メール _____
受講者名①	_____	_____	受講者名②	_____

※ご記入いただいた内容は、福井商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用させていただくことがあります。  
また、ご記入いただいたメールアドレス宛に「福井商工会議所E-mail News」をお届けさせていただきます。