

グローバルチャレンジ勉強会 (No. 8)

「こんな方法で海外展開！失敗と苦労から学ぶ成功の鍵」

新たな販路を求めて海外へ展開する中小企業が増えつつある一方で、ヒト・モノ・カネ・情報の経営資源不足や商習慣の違いなどから海外展開はハードルが高いと思われがちです。そこで、様々な方法で海外展開に成功した中小・零細企業経営者を招聘し事例を聞く勉強会をシリーズで開催します。講師から**自社の失敗経験や苦労した点とそれをどう乗り越えたか**実体験を紹介いただくことで、ビジネス成功の秘訣を探ります。今後のビジネスにおいて海外展開を考えるきっかけにご参加ください。

開催日時 2018年10月9日(火) 13:30~16:00

会場 福井商工会議所ビル 会議室B

受講料 無料

対象 県内企業経営者または幹部社員 40名程度

講師

毎月2名の
経営者が
事例を紹介

たらこ・辛子明太子の加工販売

丸市食品(株)(福井県福井市) 営業課長 勝木久人 氏

従業員 125名

【海外展開の方法】原材料の輸入、外国人技能実習生の採用

【原料仕入】
ロシア
(韓国)
アメリカ

【実習生採用】
中国

【事例紹介の内容】

- ・ロシア・米国の水産会社より、商社等を通じて冷凍助子原料を買い付け輸入している他、外国人技能実習生監理団体より紹介された中国人実習生を、自社工場にて現在26名雇用している。
- ・原料買い付けと外国人雇用に伴う苦労話や現在に至るまでの軌跡について紹介いただくとともに、今後の海外展開の方針について、その背景と現状を披露いただく。



工作機械、機械工具、溶接機材等の卸売

(株)共和(京都府京都市) 海外事業課長 西田有佑 氏

従業員 29名

【海外展開の方法】Alibaba.com(越境EC)を活用した販路開拓

【展開国】
ベトナム
中国
タイ
他多数

【事例紹介の内容】

- ・国内市場の縮小を危惧する中、同業者が電子商取引を活用して海外展開に取り組んでいることを知り、自社も挑戦。
- ・中国電子商取引大手のアリババが運営するBtoBサイト「Alibaba.com」を活用し販路開拓に取り組んだところ、3年で年商の1割を海外売上が占めるようになった。さらに中国人社員を採用し海外事業を加速させている。勉強会当日は、越境ECと外国人採用に関する成功・失敗事例などについて、ご紹介いただく。



【お問合せ先】福井商工会議所 地域事業課 TEL:0776-33-8253 Mail:jigyoun@fcci.or.jp

グローバルチャレンジ勉強会 お申込み FAX:0776-36-8588

事業所名		TEL	
ご住所	〒	—	
受講者	役職	お名前	
	E-mail	@	

※ご記入頂いた内容は福井商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用させて頂くことがあります。