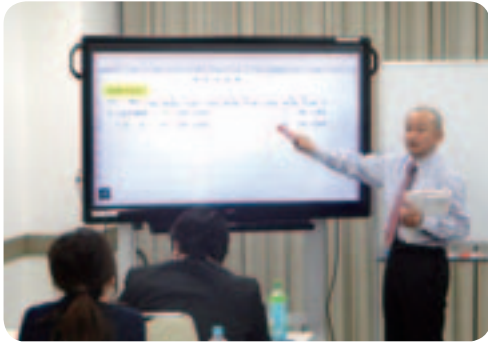


4 / 10

日商簿記検定3級講座

経営支援・人材育成課
担当



参加者 / 32名
講師 / 叡智塾 塾頭 林 一 氏

日商簿記検定3級合格に向けての講座を開講。簿記が役立つ場面や、仕訳の考え方、決算書の読み方を解説。6月8日までの全17回の講義で実務に沿って、商品の売り買いで発生した儲けを把握する「損益計算書」と、資金の出入りの状況を把握する「貸借対照表」の理解などを旨とする。

4 / 13

新入社員のためのマナー コミュニケーション力向上セミナー

経営支援・人材育成課
担当



参加者 / 25名
講師 / (株)ウィズネス 代表取締役 本田 妃世 氏

新入社員を対象に、ビジネスマナーや良い人間関係を築く方法をグループワークやロールプレイングを通じて学ぶセミナーを実施。講師からは「失敗を恐れずに前に踏み出す行動力が重要」と解説され、受講者たちは社会人としての心構えや新入社員に必要なとされるビジネスマナーの基礎を1日の研修で集中して学んだ。

4 / 16

第81回リテールマーケティング (販売士)検定1級合格証書伝達式

経営支援・人材育成課
担当



表彰者 / 1名
会場 / 福井商工会議所ビル

平成30年2月に実施されたリテールマーケティング(販売士)検定試験において、ふくい産業支援センター勤務の佐藤悟さんが1級に合格。当所宮崎専務より合格証書と認定証を授与した。佐藤氏は中小企業診断士の資格も取得しており、「より踏み込んだ経営相談に学んだことを役立てたい」と語った。

4 / 23

新任営業マン向け「営業スキル」 向上セミナー

経営支援・人材育成課
担当



参加者 / 50名
講師 / ジャイロ総合コンサルティング(株) 渋谷 雄大 氏

新たに営業職に配属された社員を対象に、営業に必須とされるスキルを集団演習、ロールプレイングを通じて学ぶセミナーを実施。全体的な営業の流れや営業トークの手法、顧客とのコミュニケーションの大切さなどを、講師の理論的な説明と共に学ぶことで、営業マンとしての基礎スキルと心構えを身に着けた。