

株式会社 アリス

戦略

これで攻める

祖父母の結婚式、両親に、同居する家族全員や自分の幼少期の写真、写真を家系図状に配置する、見たいと思ったとき、顔写真をクリックするにはどこにあるか分からず、メンバー一人ひとないことが多い。そんなりの写真を集めたページを、福井市の不動産会社 1 人あたり最大で 12 アリス(田中敬男社長) 0 枚の写真を保存でき、手が付け始めた。家族の。個人のページには、写真を 100 年間という その中に含まれる写真に長期に保存するサービス よって「幼少期」「学生」「メモリアルファミリー時代」「結婚式」など、(MF)「だ。家族の絆 自由に名前を付けた 10 個が強いといわれる福井な までのジャンルを設けるらではの新しい需要を掘 ることが可能。写真だけできなく動画も別途保存でき M F はウェブページ上る。これによって、例え

アリス



個人と家族の関係が一目で分かる家系図がサービスの入り口

家族の写真 100 年保存

ば両親の結婚式など、特定の出来事にまつわる映像を即座に見ることができ、結婚によって別の家族

と親戚になると、配偶者のページを通じて、親戚のページを閲覧できる。世代を重ねることによってつながりは一方的に増かし、いざ見たい時、即ち、写真をウェブ上で保

個人と家族の関係が一目で分かる家系図がサービスの入り口

〈メモ〉会社員だった田中敬男氏が 2010 年 12 月、過去に不動産事業にかかわっていた経験を生かし、廃業した不動産会社「前川興産」の事業を継承。社名と定款を変更し、事業に家系図の作

製と管理を加えた。不動産業では福井県北部で住宅用地や中古住宅、賃貸オフィスを手がける。従業員 3 人。社名変更後初めて迎えた中間決算である、11 年 7 月期の売上高は約 1600 万円。

〈田中社長〉「まだ見ぬ子孫の存・共有するサービスもすである。ほぼ無限に写真を保存できるものも増えてきた。MF の目的は一定の期間を経た後に、思い出となる写真だけを確実に見ること。家族と関係のない写真が大量に含まれることを防ぐため、保存できる写真の量が記載されたメールやがきを送ってもらう。業者は顧客とのつながりを維持することができ、顧客は数十年たってもサービスを利用していることを忘れずに済む。同社では、新たな販路として結婚式場も有望と見ている。少子化で婚姻数が減るなか、客単価を高める手段としてアビ